



Grashorn & Co. ist ein mittelständisches Unternehmen, spezialisiert auf Entwicklung, Herstellung und Vertrieb technischer Kunststoffteile für professionelle Anwendungen. Diese Produkte fertigen wir auf modernen Stanz- und Thermoformautomaten sowie 5-Achs-CNC-Fräsmaschinen und zählen in den spezifischen Branchen zu den führenden Anbietern. Mit unseren innovativen Entwicklungen setzen wir immer wieder Maßstäbe und prägen Standards in der Industrie.

Um mit einem starken Team auch in Zukunft erfolgreich sein zu können, suchen wir einen verantwortungsvollen und charismatischen Mitarbeiter/in für die Kundenbetreuung und Akquise. Der Schwerpunkt unserer Kunden liegt in Nord- und Mitteldeutschland plus einigen Key-Accounts. Starten Sie Ihre Karriere bei uns als ...

## PROJEKT- UND VERTRIEBSMANAGER (M/W/D)

### UNSERE LEISTUNGEN:

- Attraktives Gehalt plus Firmenwagen
- Flexibles Arbeitszeitmodell mit Gleitzeit und 37,5 Stunden Woche
- Fortbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Erhöhung der Urlaubstage nach Betriebszugehörigkeit, Jubiläumsgeld
- Zuschuss zu den Kinderbetreuungskosten für nicht-schulpflichtige Kinder
- Weitere attraktive Sozialleistungen, darunter Tankgutscheine, kostenloses Obst, geförderte Mitgliedschaft in einem Fitness-Studio und Mitarbeiterparkplatz

### IHRE AUFGABEN:

- Unterstützung von Engineering und Vertriebsinnendienst von der Projektausarbeitung, Angebotsabgabe, Vertragsabschluss bis in die Umsetzung in der Produktion
- Überprüfung der Qualitätsanforderungen unserer Kunden
- Regelmäßige Marktanalyse, Strategieentwicklung unserer Produkte und Branchen
- Budgeterstellung und Verfolgung der gemeinsam gesetzten Ziele
- Dienstsitz ist Ihr Home Office in unmittelbarer Nähe zu den von Ihnen betreuten Kunden
- Akquisition von Neukunden und Projekten in unseren Zielmärkten

### IHR PROFIL:

- ✓ Sie haben eine technische Ausbildung im Bereich Kunststoff als Techniker oder ein vergleichbares, abgeschlossenes Studium
- ✓ Erfahrungen im Vertrieb und Projektmanagement für technische Kunststoffe
- ✓ Sie verfügen über ein Netzwerk in den betreffenden Branchen
- ✓ Ihre Stärken liegen in einer hohen sozialen Kompetenz mit ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten im Umgang mit unseren Kunden auf technischer und Einkaufsebene vom Planer bis zur Geschäftsleitung
- ✓ Flexibles Organisationstalent mit hohem technischen Verständnis
- ✓ sicher im Umgang mit Microsoft Office Anwendungen, CRM und ERP
- ✓ gute Englischkenntnisse und hohe Eigenmotivation mit einer ausgeprägten Erlebnisorientierung

**Wir** sind zukunftsorientiert, innovativ, bodenständig und verantwortungsbewusst – diese Kombination bestimmt unser Unternehmensleitbild. Wir legen großen Wert auf die stetige Weiterentwicklung unserer Produkte, effizient und zuverlässig in der Leistung. Wir sind ein dynamisches Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen und folgen unserer Philosophie „Wir schaffen und leben Qualität“.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an unsere Email Adresse: [bewerbung@grashorn-plastics.de](mailto:bewerbung@grashorn-plastics.de)



GRASHORN & CO. GMBH  
Bargloyer Str. 5  
D 27793 Wildeshausen

[www.grashorn-plastics.de](http://www.grashorn-plastics.de)