



Die Grashorn & Co. GmbH ist ein mittelständisches Unternehmen, das sich auf die Entwicklung, Herstellung und den Vertrieb von technischen Teilen aus Kunststoffen für professionelle Anwendungen spezialisiert hat. Unsere Produkte fertigen wir im Stanz- und im Thermoformverfahren sowie in der 5-Achs-CNC-Bearbeitung. Mit unseren innovativen Entwicklungen setzen wir immer wieder Maßstäbe und prägen Standards in der Industrie. Dabei nutzen wir moderne Stanzautomaten und Thermoformmaschinen und können auf unseren eigenen Werkzeugbau zurückgreifen.

Wir suchen einen verantwortungsvollen und charismatischen Mitarbeiter/in für die Kundenbetreuung und Akquise. Der Schwerpunkt der Kunden liegt in Nord- und Mitteldeutschland plus einigen Key-Accounts.

Projekt- und Vertriebsmanager (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet

Sie unterstützen unser Engineering und den Vertriebsinnendienst von der Projektausarbeitung, Angebotsabgabe, Vertragsabschluss bis in die Umsetzung in der Produktion mit den Qualitätsanforderungen unserer Kunden. Dabei arbeiten wir nach der ISO 9001 und im Segment Automotive nach IATF. Weiterhin gehören zu den Aufgaben die regelmäßige Marktanalyse, Strategieentwicklung unserer Produkte und Branchen. Die Budgeterstellung und Zielverfolgung der gemeinsam gesetzten Ziele. Dienstsitz ist Ihr Home Office in unmittelbarer Nähe zu den von Ihnen betreuten Kunden.

Ihr Profil

Sie haben eine technische Ausbildung im Bereich Kunststoff als Techniker oder ein vergleichbares, abgeschlossenes Studium. Außerdem bringen Sie Erfahrungen im Vertrieb und Projektmanagement für technische Kunststoffteile (möglichst Stanz- und/oder Thermoformteile) mit und verfügen über ein Netzwerk in den zutreffenden Branchen, vornehmlich in der Elektroindustrie, Maschinenbau, weiße Ware, Kfz und Sonder-Fahrzeuge.

Ihre Stärken liegen in einer hohen sozialen Kompetenz mit ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten im Umgang mit unseren Kunden auf technischer und Einkaufsebene vom Planer bis zur Geschäftsleitung. Sie sind ein flexibles Organisationstalent mit hohem technischen Verständnis und sicher im Umgang mit Microsoft Office Anwendungen, CRM und ERP. Dazu gehören natürlich Englischkenntnisse und eine hohe Eigenmotivation mit einer ausgeprägten Ergebnisorientierung.

Unsere Leistungen

Wir legen großen Wert auf die stetige Weiterentwicklung unserer Produkte, effizient und zuverlässig in der Leistung.

Wir sind ein dynamisches Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen und folgen unserer Philosophie „Wir schaffen und leben Qualität“.

Sie erhalten eine attraktive Vergütung plus Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können.

Ihre persönliche Einarbeitung für einen optimalen Start liegt uns besonders am Herzen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an unsere Email Adresse.

www.grashorn-plastics.de

Grashorn & Co. GmbH
Bargloyer Str. 5
27793 Wildeshausen

bewerbung@grashorn-plastics.de